

We houden je graag in beweging, dus tijd voor een korte update. Er is de afgelopen weken veel gebeurd: van officiële stappen bij de KvK tot nieuwe partnerschappen, flinke vooruitgang in de techniek en de motivatie van Paul! He'jt 'r noar? (Ben je er klaar voor? in het Twents!) We praten je bij!

## In deze editie:

- We krijgen blauwe brieven!
- Technische ontwikkelingen
- Partner gesprekken

## Fiets feitje

Er komt meer CO2 vrij bij de productie van 300g biefstuk<sup>1</sup> als bij de productie van een E-bike batterij<sup>2</sup>.

1: <https://www.rtl.nl/nieuws/nederland/artikel/5050407/klimaatbewust-dierenwelzijnscheck-biefstuk-kip-vis-vlees>  
2: <https://www.polytechnique-insights.com/en/columns/energy/what-is-the-carbon-footprint-of-electric-bikes/>



## We krijgen blauwe brieven! Revost is officieel een bedrijf.

Sinds 20 november is Revost officieel een bedrijf. Een jaar nadat we dit project zijn gestart, zijn we langs de KvK in Enschede geweest, en vanaf nu zijn we niet alleen naar buiten toe, maar ook voor de overheid een echt bedrijf.

Wat betekent dat voor ons? Simpel: we kunnen makkelijker samenwerken met andere partijen en die afspraken officieel maken. Klaar om samen projecten op te pakken en verder uit te werken.



## Technische ontwikkelingen

We zijn inmiddels in contact met een partner die waarschijnlijk de eerste versie van de Lock and Load gaat produceren. De komende weken hopen we deze samenwerking officieel te maken. Als alles volgens plan loopt, bestellen we in december de onderdelen voor de eerste Lock and Load's, klaar voor de pilot in het voorjaar.

Het ontwerp van de MVP loopt lekker door en we maken goeie progressie. De afgelopen weken lag de focus op het verbeteren van de maakbaarheid, toegankelijkheid en het robuust maken voor tijdens de pilotfase. Samen met onze productiepartner hopen we hier de komende tijd nog mooie stappen in te zetten.

## Contact met Bedrijven

We hebben inmiddels met meer dan 15 verschillende bedrijven aan tafel gezeten. Elk gesprek gaf weer nieuwe, waardevolle inzichten.

Een goed voorbeeld: afgelopen week spraken we met een grote fietsverhuurder in Twente. Hij nam ons volledig mee in zijn E-bike verhuurproces en de pijnpunten waar hij dagelijks tegenaan loopt. Hij had serieuze interesse in de Lock and Load en zag meteen meerdere manieren om 'm in te zetten. Eén voorbeeld waar we zelf nog niet aan

gedacht hadden: veel verhuurders laten klanten na sluitingstijd fietsen inleveren en de sleutel in een brievenbus doen. Handig, maar het zorgt er ook voor dat fietsen soms niet goed worden vergrendeld of de volgende ochtend leeg zijn, en dus niet verhuurd kunnen worden.

Zijn oplossing? Een paar Lock and Loads installeren.

Probleem opgelost!

